



KERDRY, filiale lannionaise du Groupe HEF, développe des procédés de traitements de surface et dépôts de couches minces à façon dans un parc de machines de dépôt PVD (Physical Vapor Deposition) installé dans 1000 m² de salles propres.

Ses compétences en association d'étapes de photolithographie aux traitements optiques et métalliques pour la réalisation de dépôts localisés permettent à KERDRY d'adresser des marchés aussi divers que le Spatial, le Médical, la Défense, l'Aéronautique, les Télécommunications, l'Industrie du Luxe ou la Recherche.

Le Groupe HEF est expert en Ingénierie des matériaux de surfaces et présent dans 21 pays à travers le monde.

En 2021, HEF réalise un chiffre d'affaires de 270 M.€, une progression de 30% par rapport à l'exercice 2020.

Le groupe ne cesse d'enrichir son portefeuille de technologies et ses moyens de recherche. Il accompagne les évolutions sociétales et investit dans :

- La réduction des émissions polluantes
- Les énergies nouvelles
- Les nouvelles fonctions de surfaces

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

MISSIONS

Au sein du pôle commercial, vous serez en charge du développement de votre portefeuille clients, de nouveaux marchés et de fidéliser un portefeuille existant.

Vos missions seront aussi bien la recherche de nouveaux clients que l'entretien de la clientèle existante.

Dans ce cadre, vos missions s'articuleront notamment autour des axes suivants :

- Prospection à travers des visites clients et participation à des salons internationaux
- Trouver des solutions en s'appuyant sur les services internes pour répondre à de nouvelles problématiques clients
- Rédaction des offres de prix
- Revue de contrat à réception des commandes
- Traitement des litiges clients
- Interface entre le client et la production
- Relations étroites avec le service juridique du groupe

PROFIL

Vous êtes curieux(se) et intéressé(e)s par le développement commercial de solutions techniques.

De formation supérieure à dominante technique (idéalement bac+2/3 (ou plus) matériaux / nanotechnologies / optique ou équivalent). Une formation complémentaire en commerce est un plus. Ce poste est ouvert aux jeunes diplômé(e)s ayant une réelle fibre commerciale ou aux candidats justifiant d'une première expérience dans une fonction commerciale.

- La maîtrise de l'anglais est impérative.
- En contact direct avec nos clients, vous avez le sens du service client. Vous savez vous adapter aux différents interlocuteurs, vous êtes rigoureux(se), organisé(e) et à l'écoute.

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

Type de contrat : CDI

Localisation : Lannion (22)

Avantages :

- Intéressement
- Mutuelle
- CSE

**Vous souhaitez intégrer un environnement de haute technologie
et devenir un acteur de l'industrie 4.0 ?**

Nous attendons vos candidatures (CV et lettre de motivation)

à l'adresse suivante : contact.kerdry@hef.group